Unternehmensverkauf: Ingenieur und Planungsbüro in NRW

Ein in der Mitte Deutschland ansässiges, mittelständisches Unternehmen aus dem Ingenieur- und Planungsbüro für den Stahlbau soll im Rahmen der Nachfolgeregelung verkauft werden.

Der Betrieb beschäftigt 13 Mitarbeiter. Der Geschäftsführer ist seit vielen Jahren in der Branche und sehr erfahren.

Es sind 4 Ingenieure, 7 technische Zeichner, ein Azubi und kaufmännische Mitarbeiter im Unternehmen tätig, um über die nötige Kompetenz in der Metallbaubranche sowie bei der Integration von Kundenwünschen zu verfügen.

Alle Mitarbeiter befinden sich in langjährigen Beschäftigungsverhältnissen und sind entsprechend hoch qualifiziert. Die EDV ist auf dem neuesten Stand und hoch technisiert

Das Unternehmen erwirtschaftet Umsätze von über 1,5 Mio. € und sehr gute Erträge.

Auftragslage und Geschäftsentwicklung im laufenden Jahr sind weiter sehr positiv.

Den Kunden bietet das Unternehmen optimale Lösungen in allen Bereichen des Stahlbaus, Statik und Konstruktion.

Die Leistungsfähigkeit besteht sowohl bei der Planung und in der Umsetzung vor Ort.

Das Kerngeschäft ist solide aufgestellt und schließt von der Ausarbeitung eines Entwurfs bis hin zur Umsetzung alle erforderlichen Kompetenzen ein. Darüber hinaus betreut das Unternehmen seine Kunden auch mit kreativen Ideen, Planung der Realisierbarkeit, bis zur Produktion

Außerdem ist das Unternehmen nicht Abhängig von Subunternehmer u.a. und kann so eine schnelle Auftragserfüllung gewährleisten und auch kurzfristige Änderungswünsche der Kunden umsetzen.

Die langjährigen Erfahrungen in all diesen Bereichen und Fachrichtungen sichern den Erfolg für alle Anwendungsgebiete dieser Geschäftsfelder und die hohe Rentabilität auf der Ertragsseite.

Die Kunden sind große Anlagenbauer, Großindustrie, Stahlproduzenten und weiterverarbeitende Unternehmen.

Kundenzufriedenheit durch einwandfreie Umsetzung zeichnen das Unternehmen aus.

Die Kunden schätzen den hohen Qualitätsanspruch im Unternehmen und honorieren das durch langjährige Treue. Durch die absolute Zuverlässigkeit sowie die Dienstleistungsqualität, hat das Unternehmen einen hervorragenden Ruf. Die guten Kundenbeziehungen sind ein wichtiges Standbein für das Unternehmen.

Die Veräußerung des gesamten Betriebs soll zeitnah erfolgen, eine ausführliche Einarbeitung während der Übergangsphase zugesagt.

Dieser Unternehmensübergang/Altersnachfolge wird von der Audeo Unternehmensvermittlung GmbH betreut, der Käufer zahlt keine Provision.